

# **НАСТОЛЬНАЯ КНИГА БИЗНЕСМЕНА**

---

**THINK  
and  
GROW RICH**

**Napoleon Hill**

FAWCETT BOOKS  
NEW YORK

Наполеон Хилл

**ДУМАЙ  
И  
БОГАТЕЙ**

МИРОВОЙ БЕСТСЕЛЛЕР

*3-е издание,  
переработанное и дополненное*

«Издательство ФАИР»  
Москва  
2010

УДК 316.6  
ББК 65.050.9 (7США)  
Х45

**Хилл Н.**

Х45      Думай и богатей / Наполеон Хилл. — 3-е изд., перераб. и доп. / Пер. с англ. К. Савельева. — М.: «Издательство ФАИР», 2010. — 272 с. — (Настольная книга бизнесмена).

ISBN 978-5-8183-1267-5 (рус.)  
ISBN 0-449-21492-3 (англ.)

Если вы хотите узнать, как преодолеть все преграды и обрести успех, прочитайте эту книгу, выдержавшую 42 издания в США. На ее создание Н. Хилла вдохновил Э. Карнеги, сам ставший мультимиллионером. Тысячи людей, использовавших философию этой книги, стали богаче. Она потрясает жизненной энергией и целеустремленностью. А это пригодится вам в любом деле.

Для широкого круга читателей.

**УДК 316.6**  
**ББК 65.050.9 (7США)**

Все права защищены. Никакая часть данной книги не может быть воспроизведена в какой бы то ни было форме без письменного разрешения владельцев авторских прав.

ISBN 978-5-8183-1267-5 (рус.)  
ISBN 0-449-21492-3 (англ.)

Revised Edition  
Copyright © 1966, 1994 by  
The Napoleon Hill Foundation  
© Издание на русском языке,  
перевод на русский язык,  
оформление. «Издательство  
ФАИР», 2010

## ПРЕДИСЛОВИЕ ИЗДАТЕЛЯ

«Думай и богатей» — одна из самых значительных книг всех времен, указывающая путь к личному успеху, финансовой независимости и бесценным духовным богатствам.

Другой такой книги никогда не было и не будет. Эндрю Карнеги, много лет назад раскрывший секрет своего успеха ее автору, Наполеону Хиллу, вдохновил последнего на создание этого бестселлера. Карнеги не только сам стал мультимиллионером, но и сделал миллионерами более десятка человек, с которыми он поделился своим секретом. Еще 500 состоятельных людей утверждают, что никогда не разбогатели бы, не прочитав книг Наполеона Хилла, который потратил долгие годы на то, чтобы донести свои мысли до представителей всех слоев общества, готовых поделиться своими мыслями.

Тысячи людей применили знаменитую философию этой книги для личного обогащения. Ее секреты непреходящи и точно так же актуальны сейчас, как и во время первого издания «Думай и богатей». В этом новейшем издании принципы и формулы успеха облечены в доступную форму для всех, кто хочет зарабатывать деньги и получать истинное духовное удовлетворение от своих достижений.

«Думай и богатей» — это прежде всего книга о том, *что и как следует делать*. Вы познакомитесь с магией целенаправленности, организованного планирования, самовнушения и вдохновляющих ассоциаций, с поразительно откровенной системой самоанализа, с детальными планами продажи услуг и получите

множество конкретных советов, почерпнутых из опыта замечательных людей, доказавших свои способности на практике.

Богатство, которое находится в пределах вашей досягаемости, не всегда можно измерить деньгами.

Существуют такие великие ценности, как верная дружба, хорошие семейные отношения, сочувствие и взаимопонимание между деловыми партнерами, а также внутренняя гармония, дающая неоценимое душевное спокойствие.

Философия книги «Думай и богатей» подготовит вас к осознанию и поиску этих высших ценностей, которые всегда были и останутся недоступными для неподготовленных и непосвященных.

Начав применять на практике руководящие принципы этой книги, будьте готовы к переменам, которые не только облегчат тяготы и испытания вашей повседневной жизни, но и обеспечат вам материальное изобилие.

## ОТ АВТОРА

В каждой главе этой книги есть упоминание о секрете успеха, обеспечившем благополучие сотням чрезвычайно богатых людей, которых я тщательно изучал в течение многих лет.

Впервые об этом секрете я узнал от Эндрю Карнеги более пятидесяти лет назад. Мудрый и обаятельный пожилой шотландец как бы невзначай заронил его в мое сознание, когда я был еще незрелым юнцом. Потом он откинулся в кресле, весело поблескивая глазами и внимательно наблюдая, хватит ли у меня сообразительности, чтобы в полной мере оценить значимость сказанного.

Когда он увидел, что я ухватился за его идею, то спросил, готов ли я потратить двадцать лет или еще больше, чтобы подготовиться к распространению его формулы успеха во всем мире среди мужчин и женщин, которые, не зная секрета, могут быть всю жизнь обречены на неудачи. Я сказал, что готов, и сдержал слово... с его помощью.

Эта книга содержит секрет, опробованный на практике тысячами людей во всем мире. Мистер Карнеги хотел, чтобы волшебная формула, которая принесла ему колоссальное состояние, поступила в распоряжение людей, не имеющих времени на долгое и кропотливое исследование науки обогащения. Он надеялся, что я смогу проверить правильность

его утверждений и изложить их людям любого пола, возраста и профессии. Он считал, что эту формулу нужно изучать во всех школах и колледжах и что при надлежащем преподавании она преобразит всю систему образования и сократит время обучения не менее чем наполовину.

Из главы о вере вы узнаете поразительную историю создания гигантской корпорации «United States Steel» одним из тех молодых людей, на примере которых мистер Карнеги доказал, что его формула работает для всех, *кто готов воспринять ее*. Чарльз Шваб, узнавший этот секрет и применивший его на практике, заработал огромное состояние и, что не менее важно, получил огромные возможности. Грубо говоря, практическое применение этой формулы принесло ему *600 миллионов долларов*.

Эти факты, хорошо известные всем, кто знал мистера Карнеги, дают хорошее представление о том, что может принести вам знакомство с этой книгой — при условии, что вы *знаете, чего хотите*.

Секрет был открыт тысячам мужчин и женщин, использовавшим его к собственной выгоде, как это и было задумано Карнеги. Некоторые с его помощью сделали себе состояние. Другим он помог успешно устроить свои личные дела. Один священник применил свои новые знания с такой эффективностью, что его годовой доход превысил 75 000 долларов.

Артур Нэш, портной из Цинциннати, использовал собственное предприятие, близкое к банкротству, в качестве «подопытного кролика» и проверил на нем формулу успеха. Дело удалось оживить, и оно принесло ему целое состояние. Оно и сейчас процветает, уже без мистера Нэша. Этот эксперимент оказался настолько уникальным, что газеты и журналы обеспечили ему миллионные прибыли своими хвалебными статьями.

Секрет открылся и Стюарту Остину Уайеру из Далласа, штат Техас. Он был готов к этому — готов настолько, что



бросил свою профессию и стал изучать право. Добился ли он успеха? Его история тоже рассказана на этих страницах.

Работая менеджером по рекламе на университетских курсах в Ла-Салле, я был свидетелем того, как ректор университета Дж. Г. Чаплин применил эту формулу с такой эффективностью, что сделал университет одним из лучших в стране учебных заведений с вечерней и заочной системами обучения.

Секрет, о котором идет речь, не менее ста раз упоминается в тексте книги. У него нет определенного названия; он действует лучше всего, если просто оставить его на виду, там, где тот, кто *готов к нему и ищет его*, может обрести желаемое. Именно поэтому Эндрю Карнеги был ненавязчив и не дал своему секрету конкретного названия.

Если вы *готовы*, секрет раскроется вам по крайней мере один раз во время чтения каждой главы. Я с удовольствием рассказал бы, как вы об этом узнаете, но не хочу лишать вас радости самостоятельного открытия.

Если вы испытывали разочарования, если на вашем пути встречались трудности, преодоление которых вытягивало из вас всю душу, если вы рисковали и терпели неудачу, если вы оказывались в невыгодном положении из-за болезней и физических недугов, прочтите историю об открытии, сделанном моим сыном, и узнайте, как он использовал формулу Карнеги. Возможно, эта история станет для вас оазисом в «пустыне последней надежды».

Президент Вудро Вильсон неоднократно пользовался этой формулой во время Первой мировой войны. Фактически каждый солдат получал ее под видом инструктажа перед отправкой на фронт. Президент Вильсон сказал мне, что она послужила мощным фактором для сбора средств, необходимых для финансирования военных действий.

Интересно, что каждый, кто постигает секрет успеха и применяет его на практике, буквально обречен на удачу.

Если у вас есть сомнения, постарайтесь изучить карьеру людей, чей успех совершенно очевиден, и ваши сомнения исчезнут.

Но, как известно, бесплатный сыр бывает только в мышеловке!

Конечно, секрет успеха имеет свою цену, но она намного меньше его истинной ценности. Те, кто не ищут его осознанно и намеренно, не смогут приобрести его ни за какие деньги. Цена не может быть названа по той причине, что секрет делится на две части, одна из которых уже принадлежит человеку, готовому открыть вторую часть.

Всем, кто готов раскрыть секрет, он служит совершенно одинаково. Образование не играет никакой роли. Задолго до моего рождения он открылся Томасу А. Эдисону, который так блестяще применил его, что стал всемирно известным изобретателем, хотя проучился в школе всего лишь три месяца.

Секрет успеха открылся и Эдвину Барнсу, деловому партнеру Эдисона. Сначала он зарабатывал лишь 12 000 долларов в год, а впоследствии накопил огромное состояние, позволившее ему отойти от активного участия в бизнесе, будучи молодым человеком. Прочитав об этой истории в начале первой главы, вы поймете, что богатства находятся в пределах досягаемости. Деньги, слава, известность и счастье доступны всем, кто готов к этому и сказал себе: «Я достоин этого замечательного дара».

Откуда я знаю все это? Вы можете получить ответ, даже не дочитав книгу до конца. Возможно, вы найдете его уже в первой главе или обнаружите на последней странице.

В ходе двадцатилетних исследований, предпринятых с благословения мистера Карнеги, я проанализировал жизнь и деятельность сотен известных людей, многие из которых подтвердили, что нажили свои огромные состояния с помощью формулы Карнеги.

Вот некоторые них:

- Генри Форд
- Уильям Ригли-младший
- Джеймс Дж. Хилл
- Джон Уономейкер
- Джордж С. Паркер
- Е. М. Статлер
- Генри Л. Догерти
- Сайрус Х. К. Кертис
- Джордж Истмэн
- Чарльз М. Шваб
- Теодор Рузвельт
- Джон У. Дэвис
- Элберт Хаббард
- Уилбур Райт
- Уильям Дженнингс Брайн
- Д-р Дэвид Стар Джордан
- Дж. Оджин Армор
- Артур Брисбейн
- Харрис Ф. Уильямс
- Д-р Фрэнк Гансолас
- Дэниэл Уиллард
- Кинг Жиллетт
- Ральф А. Уикс
- Судья Дэниэл Т. Райт
- Джон Д. Рокфеллер
- Томас А. Эдисон
- Фрэнк А. Вандерлип
- Ф. В. Вулворт
- Полковник Роберт А. Доллар
- Эдвард А. Файлин
- Эдвин Барнс
- Артур Нэш
- Вудро Вильсон

- Уильям Говард Тафт
- Лютер Бербэнк
- Эдвард У. Бок
- Фрэнк А. Манси
- Элберт Х. Гэри
- д-р Александер Грэхэм Белл
- Джон Г. Паттерсон
- Джулиус Розенвальд
- Стюарт Остин Уайер
- Д-р Фрэнк Крейн
- Джордж М. Александер
- Дж. Г. Чаплин
- Сенатор США Дженнингс Рэндольф

Этот список можно продолжить сотнями имен известных американцев, чьи финансовые и иные достижения свидетельствуют: понимание и применение секрета Карнеги позволяет достичь высокого положения в обществе. Я никогда не встречал человека, который бы применил секрет на практике, но не добился крупного успеха в своем деле. Я никогда не видел человека, не обладающего этой тайной, который смог бы прославиться или сосредоточить в своих руках сколько-нибудь значимое богатство. На основании этих двух фактов я сделал вывод, что секрет как часть знания, необходимого для самоопределения в жизни, предпочтительнее, чем традиционно известное «образование».

В конце концов, что такое образование? На этот вопрос вы тоже получите подробный ответ.

В какой-то момент пресловутый секрет успеха сойдет со страниц этой книги и предстанет перед вами, если вы готовы к этому. Вы узнаете его. Независимо от того, где вы получите знак — в первой или последней главе, — остановитесь на мгновение и посмотрите на часы, так как этот момент станет самой важной поворотной точкой в вашей жизни.

Помните также, что эта книга основана на фактах, а не на вымысле, и ее цель заключается в передаче универсальной истины, благодаря которой *каждый* может понять, *что* и *как* нужно делать. Вы получите необходимый стимул, чтобы взяться за дело.

И наконец, прежде чем вы приметесь за чтение первой главы, разрешите дать небольшой намек на ключ к разгадке секрета Карнеги. *Любое богатство и любой успех начинаются с идеи!* Если вы готовы к успеху, то уже обладаете половиной секрета его достижения. Надеюсь, вы без труда овладеете и второй половиной, как только она достигнет вашего сознания.

## ГЛАВА 1

# МЫСЛЬ — ЭТО ВЕЩЬ

### *ЧЕЛОВЕК, НАШЕДШИЙ ПУТЬ К ПАРТНЕРСТВУ С ТОМАСОМ ЭДИСОНОМ*

Поистине, «мысль — это вещь», и притом могущественная сила, если она соединена с ясным намерением, настойчивостью и жгучим желанием воплотить ее в деньги или другие материальные ценности.

Эдвин Барнс однажды открыл для себя глубокий смысл утверждения: «Если хочешь стать богатым, думай». Это открытие далось ему не сразу. Он шел к нему постепенно, а началось все со страстного желания стать компаньоном великого Эдисона.

Главное здесь то, что намерение Барнса было совершенно четким. Он хотел работать не *на* Эдисона, а *вместе* с Эдисоном. Прочитайте внимательно о том, как он воплотил свое желание в действительность, и вы лучше поймете, на каких принципах основан путь к успеху.

Когда желание впервые вспыхнуло в нем, Барнс находился далеко не в лучшем положении. Две проблемы стояли перед ним. Он не знал Эдисона, и у него не было денег на железнодорожный билет до города Оранж в штате Нью-Джерси.

Большинство людей в этой ситуации опустили бы руки, у них пропала бы всякая охота довести дело до конца. Но желание Барнса было слишком сильно!

## ИЗОБРЕТАТЕЛЬ И «БРОДЯГА»

Барнс вошел в лабораторию Эдисона и сразу же объявил, что хочет начать с изобретателем совместное дело. Впоследствии Эдисон так вспоминал об их первой встрече:

*«На вид он казался обыкновенным бродягой, но что-то в выражении его лица говорило о том, что он полон решимости добиться своего. Годы опыта научили меня: если человек жаждет чего-нибудь так сильно и готов поставить на карту свое будущее, то он обязательно победит. Я предоставил ему возможность, о которой он просил, поскольку видел, что он намерен добиться своего любой ценой. Время показало, что я не ошибся».*

Эдисону не понравился внешний вид молодого человека. Но его *намерения и целеустремленность* имели решающее значение.

В результате этой первой встречи Барнс не стал партнером Эдисона. Но он получил возможность работать в его лабораториях, пусть и за символическую плату.

Прошло несколько месяцев. Внешне ничто не изменилось, и ничто не приблизило Барнса к достижению желанной цели. Но нечто важное происходило в его сознании: желание стать партнером Эдисона становилось все сильнее.

Психологи верно говорят: «Если человек по-настоящему готов к чему-то, это происходит». Барнс был готов к деловому сотрудничеству с Эдисоном; более того, он был намерен сохранять эту готовность, пока не добьется своего.

Он не говорил себе: «Пожалуй, пора передумать и попробовать стать торговым агентом!» Нет, он говорил: «Я приехал